Chimica verde. Il nuovo gruppo bolognese-vicentino vale 115 milioni di fatturato e punta al raddoppio in Brasile

Nozze Biolchim-Ilsa nei fertilizzanti



Ilaria Vesentini

BOLOGNA

Le nozze tra la bolognese Biolchim e la vicentina Ilsa nel settore dei fertilizzanti speciali nonfannorumoreforseper le dimensioni - assieme le due realtà fattureranno quest'anno 115 milioni di euro - ma creano uno dei primi dieci gruppi al mondo nel settore della chimica sostenibile per l'agricoltura e il giardinaggio, competendo in 8º Paesi non solo con l'altro big italiano, l'abruzzese Valagro, ma con no-

mi come Basf e Haifa. La società Biolchim-Cifo, specializzata in biostimolanti e

A CONTRACTOR OF THE

IL TREND
Il gruppo entra
nella top ten globale
dei prodotti
per l'agricoltura
a basso impatto ambientale

dal 2013 controllata dal fondo di private equity Wisequity III gestito da Wise Sgr, ha acquisito il 60% della storica azienda familiare Ilsa di Arzignano (Vicenza)cheproduceconcimiorganici. «Dopo un corteggiamento iniziato nel 2009, nato per le grandi affinità sui temi della R&S in ottica green e bio, su cui lavoriamo in parallelo da un decennio, e per la forte complementarietà di mercati e prodotti. L'operazione spalanca subito grandi chance di sviluppo in Brasile, mercato ad alto potenziale, dove Ilsa hagià un sito pro duttivo enoi una filiale commerciale e dove prevediamo di aprire un secondo impianto a San Paolo», spiega Leonardo Valenti, ceo di Biolchim-Cifo, il gruppo creato nel 2014 dall'unione dei due marchi bolognesi dei fertilizzanti di nuova generazione (Biolchim focalizzato sull'agricoltura, Cifo sull'home&garden), che ha chiuso il 2016 con 210 addetti, 85 milioni di fatturato (pocomeno della metà

export) e 16,4 milioni di Ebitda. «A perimetro costante avevamo previsto quest'anno di arrivarea 90 milioni di ricavi-precisa Valenti - assieme a Ilsa (22 milioni di fatturato 2016 e 3 milioni di Ebitda, ndr) traguarderemo afine 2017 i 115 milioni digiro d'affari e i 300 dipendenti tra gli 8 stabilimenti produttivi e le 8 filiali commerciali. Ma più che i numeri, ci interessa il progetto comune di sviluppo del crossselling, dell'R&D, del regulatory, delle tecnologie».

Ilsa porta in dote non solo il suoteamdiricerca all'avanguardia sui nuovi fertilizzanti "intelligenti", gli attivatori metabologie lamicrobiologia, ma altri due stabilimenti, oltre all'headquarter veneto, tra Molfetta (Bari) e

Porto Alegre in Brasile, che rappresentano preziosa capacità produttiva e logistica aggiuntiva per Biolchim, che nel polo emiliano non hapiù metratura. «Siamo cresciuti al ritmo del 10% negli ultimi anni e con una media di una acquisizione all'anno», ricorda il ceo, che dopo aver rilevato nel 2014 il 100% di Cifo, nel 2015 ha preso una quota di minoranza della canadese West Coast Marine Bio e lo scorso gennaio il 70% dell'ungherese Matécsa. «Un percorso di crescita per linee esterne che proseguirà, perchéalivello mondiale cisono ampi spazi di consolidamento», annuncia il ceo.

E-HIPPODICTIONS BY STRUKTA